

ФГБОУ ВО "Новосибирский государственный университет экономики и управления "НИНУ"



Утверждаю

И.о. проректора

Новиков А.В.

04 2015г.

План одобрен Ученым советом вуза

Протокол № 11
28.04.2015

УЧЕБНЫЙ ПЛАН

подготовки бакалавров

38.03.06

Торговое дело

Профиль - Торговое дело

Кафедра: Сервис и организация коммерческой деятельности

Факультет: Социально-гуманитарный

Виды деят.: торгово-технологическая деятельность;

Квалификация: бакалавр

Программа подготовки:

Форма обучения: очная

Срок обучения: 4г

Год начала подготовки 2015

Образовательный стандарт 787
22.12.2009

Согласовано

И.о. проректора по УР

Начальник УО

И.о. декана факультета

Зав. кафедрой

 / Глушакова О.В./

 / Чердынцева М.В./

 / Штейнгольц Б.И./

 / Нюренбергер Л.Б./

№	Индекс	Наименование	Семестр 1								Семестр 2								Итого за курс								Каф.	Семестры				
			Контроль	Часов					ЗЕТ	Неделя	Контроль	Часов					ЗЕТ	Неделя	Контроль	Часов					ЗЕТ	Неделя						
				Всего	Контакт.р.(по уч.зан.)							Контр оль	Всего	Лек	Лаб	Пр				СРС	Контр оль	Всего	Лек	Лаб					Пр	СРС	Контр оль	Всего
ИТОГО				1044						29	20		1184						31	20		2 228						60	40			
ИТОГО по ООП (без факультативов)				1044						29			1184						31			2 228						60				
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (час/нед)	ООП, факультативы (в период ТО)			57,2									59,1									58										
	ООП, факультативы (в период экз. сес.)			24									60									42										
	Аудиторная (ООП - физ.к.)(чистое ТО)			34									30									32										
	Ауд. (ООП - физ.к.) с расср. практ. и НИ			34									30									32										
	Аудиторная (физ.к.)												4									2										
ДИСЦИПЛИНЫ			(D)	D 36						D 90	ТО: 17□ ТО*: 17□ Э: 3		1080						162		ТО: 17□ ТО*: 17□ Э: 3	2 160					D 72 324	ТО: 34□ ТО*: 34□ Э: 6				
		(Предельное)		1080						162			1080	578	221	357	426	180	31			2 228	1 156	459	697	820	252	60				
		(План)		1044	578	238	340	394	72	29			1184	578	221	357	426	180	31			2 228	1 156	459	697	820	252	60				
1	Б1.Б.2	История										Экз	144	68	34	34	40	36	4		Экз	144	68	34	34	40	36	4	7	2		
2	Б1.Б.3	Иностранный язык	За	108	51		51	57		3		За	108	51		51	57		3		За(2)	216	102		102	114		6	5	123		
3	Б1.Б.4	Правоведение	Экз	144	68	34	34	40		36	4		144	68	34						Экз	144	68	34	34	40	36	4	4	1		
4	Б1.Б.5	Экономическая теория	За	108	68	34		34	40		3		108	34	17		17	38	36	3	Экз За	216	102	51		51	78	36	6	27	12	
5	Б1.Б.6	Социология										Экз	144	68	34	34	40	36	4		Экз	144	68	34	34	40	36	4		13	2	
6	Б1.Б.7	Безопасность жизнедеятельности										За Реф	72	34	17		17	38		2	За Реф	72	34	17		17	38		2	25	2	
7	Б1.Б.8	Русский язык и культура речи										За	72	34	17		17	38		2	За	72	34	17		17	38		2	13	2	
8	Б1.Б.9	Информатика										ЗаО РГР	144	85	34		51	59		4	ЗаО РГР	144	85	34		51	59		4	26	2	
9	Б1.Б.10	Математика	ЗаО РГР	144	85	34		51	59		4										ЗаО РГР	144	85	34		51	59		4	3	1	
10	Б1.Б.11	Введение в профессиональную деятельность	За Реф	108	68	34		34	40		3										За Реф	108	68	34		34	40		3	11	1	
11	Б1.Б.12	Физическая культура	За	72	68	17		51	4		2										За	72	68	17		51	4		2	20	1	
12	Б1.Б.13	Педагогика и психология	За	72	34	17		17	38		2										За	72	34	17		17	38		2	13	1	
13	Б1.Б.14	Конфликтология	За	72	34	17		17	38		2										За	72	34	17		17	38		2	13	1	
14	Б1.Б.15	Политология	За	72	34	17		17	38		2										За	72	34	17		17	38		2	7	1	
15	Б1.Б.16	История развития торговли	Экз Реф	144	68	34		34	40	36	4		Экз КР	180	68	34		34	76	36	5	Экз(2) КР Реф	324	136	68		68	116	72	9	11	12
16	Б1.В.ОД.1	Методы оптимальных решений										Экз РГР	144	68	34		34	40	36	4		Экз РГР	144	68	34		34	40	36	4	3	2
17		Элективные курсы по физической культуре	За									За	68	68			68					За(2)	68	68			68			20	23456	
ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ФОРМЫ КОНТРОЛЯ			Экз(2) За(7) ЗаО Реф(2) РГР								Экз(5) За(3) ЗаО КР Реф РГР(2)								Экз(7) За(10) ЗаО(2) КР Реф(3) РГР(3)													
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ																																
КАНИКУЛЫ											2																			10		12

№	Индекс	Наименование	Семестр 3								Семестр 4								Итого за курс								Каф.	Семестры								
			Контроль	Часов					ЗЕТ	Неделя	Контроль	Часов					ЗЕТ	Неделя	Контроль	Часов					ЗЕТ	Неделя										
				Всего	Контакт.р.(по уч.зан.)							Контр оль	Всего	Контакт.р.(по уч.зан.)						Контр оль	Всего	Контакт.р.(по уч.зан.)							Контр оль							
Всего	Лек	Лаб	Пр	СРС	Всего	Лек	Лаб	Пр	СРС	Контр оль	ЗЕТ	Неделя	Контроль	Всего	Лек	Лаб	Пр	СРС	Контр оль	ЗЕТ	Неделя	Контроль	Всего	Лек	Лаб	Пр	СРС	Контр оль	ЗЕТ	Неделя						
ИТОГО																																				
ИТОГО по ООП (без факультативов)												20																								
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (час/нед)																																				
ООП, факультативы (в период ТО)																																				
ООП, факультативы (в период экз. сес.)																																				
Аудиторная (ООП - физ.к.) (чистое ТО)																																				
Ауд. (ООП - физ.к.) с расср. практ. и НИ																																				
Аудиторная (физ.к.)																																				
ДИСЦИПЛИНЫ			(D)							D 18		ТО: 17□																								
			(Предельное)	1080						162		ТО*: 17□																								
			(План)	1148	561	221	20	320	443	144	30																									
1	Б1.Б.1	Философия											Экз Реф	144	68	34		34	40	36	4				Экз Реф	144	68	34		34	40	36	4		21	4
2	Б1.Б.3	Иностранный язык	Экз	144	51			51	57	36	4													Экз	144	51			51	57	36	4		5	123	
3	Б1.Б.17	Теория отраслевых рынков	ЗаО	144	68	34		34	76		4													ЗаО	144	68	34		34	76		4		24	3	
4	Б1.Б.18	Статистика	Экз	144	68	34		34	40	36	4													Экз	144	68	34		34	40	36	4		14	3	
5	Б1.Б.19	Основы социального государства	За	108	68	34		34	40		3													За	108	68	34		34	40		3		7	3	
6	Б1.Б.20	Технологии продаж	Экз КР	180	68	34		34	76	36	5													Экз КР	180	68	34		34	76	36	5		11	3	
7	Б1.Б.21	Менеджмент	Экз	144	68	34	10	24	40	36	4													Экз	144	68	34	10	24	40	36	4		19	3	
8	Б1.Б.22	Экология											За	108	51	17	10	24	57		3			За	108	51	17	10	24	57		3		16	4	
9	Б1.Б.23	Маркетинг											Экз КР	216	85	34	10	41	95	36	6			Экз КР	216	85	34	10	41	95	36	6		11	4	
10	Б1.Б.24	Информационные технологии в профессиональной деятельности	ЗаО РГР	144	68	34	10	24	76		4													ЗаО РГР	144	68	34	10	24	76		4		9	3	
11	Б1.Б.25	Правовое регулирование профессиональной деятельности											ЗаО	144	68	34	10	24	76		4			ЗаО	144	68	34	10	24	76		4		30	4	
12	Б1.В.ОД.2	Дизайн торговой упаковки	За Реф	72	34	17		17	38		2													За Реф	72	34	17		17	38		2		11	3	
13	Б1.В.ОД.3	Коммерческая деятельность											Экз Реф	144	68	17		51	40	36	4			Экз Реф	144	68	17		51	40	36	4		11	4	
14	Б1.В.ОД.4	Экономика организации											Экз	144	68	34	10	24	40	36	4			Экз	144	68	34	10	24	40	36	4		24	4	
15	Б1.В.ОД.10	Бухгалтерский учет											За	72	34	17	7	10	38		2			За	72	34	17	7	10	38		2		2	45	
16		Элективные курсы по физической культуре	За	68	68			68					За	68	68			68						За(2)	136	136			136				20	23456		
ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ФОРМЫ КОНТРОЛЯ				Экз(4) За(2) ЗаО(2) КР Реф РГР									Экз(4) За(2) ЗаО КР Реф(2)									Экз(8) За(4) ЗаО(3) КР(2) Реф(3) РГР														
УЧЕБНАЯ ПРАКТИКА			(План)											108							3	2			108							3	2			
Практика по получению первичных профессиональных умений и навыков													ЗаО	108							3	2			ЗаО	108						3	2			4
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ																																				
КАНИКУЛЫ											2											8											10			

№	Индекс	Наименование	Семестр 7							Семестр 8							Итого за курс							Каф.	Семестры									
			Контроль	Часов					ЗЕТ	Неделя	Контроль	Часов					ЗЕТ	Неделя	Контроль	Часов						ЗЕТ	Неделя							
				Всего	Контакт.р.(по уч.зан.)							Контр оль	Всего	Контакт.р.(по уч.зан.)						Контр оль	Всего	Контакт.р.(по уч.зан.)						Контр оль						
Всего	Лек	Лаб	Пр	СРС	Всего	Лек	Лаб	Пр	СРС	Контр оль	ЗЕТ	Неделя	Контроль	Всего	Лек	Лаб	Пр	СРС	Контр оль	ЗЕТ	Неделя	Контроль	Всего	Лек	Лаб	Пр	СРС	Контр оль	ЗЕТ	Неделя				
ИТОГО				1080							30	20		1080							30	21		2 160						60	41			
ИТОГО по ООП (без факультативов)				1080							30			1080							30			2 160					60					
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (час/нед)	ООП, факультативы (в период ТО)			55,1										52									54											
	ООП, факультативы (в период экз. сес.)			48										36									42											
	Аудиторная (ООП - физ.к.) (чистое ТО)			31										28									30											
	Ауд. (ООП - физ.к.) с распр. практ. и НИ			31										28									30											
ДИСЦИПЛИНЫ			(D) (Предельное) (План)	1080							D 18 162	ТО: 17□ ТО*: 17□ Э: 3		D 54 594							D 36 108	ТО: 9□ ТО*: 9□ Э: 2		D 54 1 674					D 54 270	ТО: 26□ ТО*: 26□ Э: 5				
				1080	527	255	20	252	409	144	30		540	252	117	10	125	216	72	15		1 620	779	372	30	377	625	216	45					
1	Б1.В.ОД.5	Складское хозяйство	За Реф	108	68	34		34	40		3		Экз Реф	144	63	27		36	45	36	4		Экз За Реф(2)	252	131	61		70	85	36	7		11	78
2	Б1.В.ОД.8	Торговое дело	Экз Реф	144	68	34		34	40	36	4											Экз Реф	144	68	34		34	40	36	4		11	7	
3	Б1.В.ОД.9	Организация и техника внешнеторговых операций	ЗаО Реф	144	85	34		51	59		4											ЗаО Реф	144	85	34		51	59		4		11	7	
4	Б1.В.ОД.11	Маркетинговые коммуникации	Экз КР	180	68	34		34	76	36	5											Экз КР	180	68	34		34	76	36	5		11	7	
5	Б1.В.ОД.12	Логистика	За Реф	108	68	34	10	24	40		3											За Реф	108	68	34	10	24	40		3		11	7	
6	Б1.В.ОД.14	Стандартизация, метрология, подтверждение соответствия	Экз Реф	144	51	17	10	24	57	36	4											Экз Реф	144	51	17	10	24	57	36	4		11	67	
7	Б1.В.ОД.15	Безопасность предприятия в сфере коммерции											За Реф	108	54	27		27	54		3		За Реф	108	54	27		27	54		3		11	8
8	Б1.В.ОД.17	Организация, технология и проектирование предприятий											Экз КР	180	72	36	10	26	72	36	5		Экз КР	180	72	36	10	26	72	36	5		11	8
9		Элективные курсы по физической культуре	ЗаО																			ЗаО									20	23456		
10	Б1.В.ДВ.7.1	Маркетинговые исследования											ЗаО Реф	108	63	27		36	45		3		ЗаО Реф	108	63	27		36	45		3		11	8
11	Б1.В.ДВ.7.2	Сервис в торговой деятельности											ЗаО Реф	108	63	27		36	45		3		ЗаО Реф	108	63	27		36	45		3		11	8
12	Б1.В.ДВ.8.1	Маркетинг в отраслях и сферах деятельности	Экз Реф	144	51	34		17	57	36	4											Экз Реф	144	51	34		17	57	36	4		11	7	
13	Б1.В.ДВ.8.2	Маркетинг услуг	Экз Реф	144	51	34		17	57	36	4											Экз Реф	144	51	34		17	57	36	4		11	7	
14	Б1.В.ДВ.9.1	Риски в маркетинговой деятельности	За Реф	108	68	34		34	40		3											За Реф	108	68	34		34	40		3		11	7	
15	Б1.В.ДВ.9.2	Искусство продаж	За Реф	108	68	34		34	40		3											За Реф	108	68	34		34	40		3		11	7	
ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ФОРМЫ КОНТРОЛЯ				Экз(4) За(3) ЗаО КР Реф(7)								Экз(2) За ЗаО КР Реф(3)								Экз(6) За(4) ЗаО(2) КР(2) Реф(10)														
ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА			(План)										216							6	4		216						6	4				
Преддипломная практика													ЗаО	216							6	4	ЗаО	216					6	4		8		
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ													324								9	6		324					9	6				
Б3.Г.1		Итоговый междисциплинарный экзамен											108							108	3		108					108	3		11	8		
ПОДГОТОВКА И ЗАЩИТА ВКР			(План)										216								6	4		216					6	4				
Выпускная квалификационная работа													216								6	4		216					6	4		8		
КАНИКУЛЫ											2										9									11				

1	ОК-1	владением культурой мышления, способностью к обобщению, анализу, восприятию информации, постановке цели и выбору путей ее достижения
2	ОК-2	умением логически верно, аргументировано и ясно строить устную и письменную речь, способностью свободно владеть литературной и деловой письменной и устной речью на русском языке, навыками публичной и научной речи; создавать и редактировать тексты профессионального назначения, анализировать логику рассуждений и высказываний
3	ОК-3	готовностью к кооперации с коллегами, работе в коллективе, способностью работать в команде и самостоятельно, а также быть коммуникативным, толерантным и честным; способностью проявлять организованность, трудолюбие, исполнительскую дисциплину
4	ОК-4	способностью находить организационно-управленческие решения в нестандартных ситуациях, самостоятельно принимать решения и готовностью нести за них ответственность
5	ОК-5	готовностью к выполнению гражданского долга и проявлению патриотизма
6	ОК-6	стремлением к саморазвитию, повышению своей квалификации и мастерства, умением критически оценивать свои достоинства и недостатки, способностью намечать пути и выбирать средства развития своих достоинств и устранения недостатков
7	ОК-7	способностью осознавать социальную значимость своей будущей профессии, обладанием высокой мотивацией к выполнению профессиональной деятельности, способностью анализировать социально-значимые проблемы и процессы
8	ОК-8	осознанием сущности и значением информации в развитии современного общества; владением основными методами и средствами получения, хранения, переработки информации; навыками работы с компьютером как средством управления информацией
9	ОК-9	владением одним из иностранных языков на уровне не ниже разговорного
10	ОК-10	способностью анализировать исторические факты, философские проблемы
11	ОК-11	готовностью применять экономические законы и теории, определять экономические показатели
12	ОК-12	способностью применять природоохранные мероприятия и ресурсосберегающие технологии, умением реализовать экологические принципы рационального использования природных ресурсов и охраны окружающей среды
13	ОК-13	владением основными методами защиты производственного персонала и населения от возможных последствий аварий, катастроф, стихийных бедствий
14	ОК-14	способностью вести здоровый образ жизни, обеспечивать безопасность жизнедеятельности, владением средствами самостоятельного, методически правильного использования методов физического воспитания и укрепления здоровья; готовностью к достижению должного уровня физической подготовленности для обеспечения полноценной социальной и профессиональной деятельности
15	ПК-1	способностью применять основные законы социальных, гуманитарных, экономических и естественно-научных наук в профессиональной деятельности, а также методы математического анализа и моделирования, теоретического и экспериментального исследования; владением математическим аппаратом при решении профессиональных проблем
16	ПК-2	умением пользоваться нормативными документами в своей профессиональной деятельности, готовностью к соблюдению действующего законодательства и требований нормативных документов
17	ПК-3	способностью управлять ассортиментом и качеством товаров и услуг, оценивать их качество, диагностировать дефекты, обеспечивать необходимый уровень качества товаров и их сохранение, эффективно осуществлять контроль качества товаров и услуг, приемку и учет товаров по количеству и качеству
18	ПК-4	способностью прогнозировать бизнес-процессы и оценивать их эффективность
19	ПК-5	способностью осуществлять управление торгово-технологическими процессами на предприятии, регулировать процессы хранения, проводить инвентаризацию, определять и минимизировать затраты материальных и трудовых ресурсов, а также учитывать и списывать потери
20	ПК-6	готовностью к выявлению и удовлетворению потребностей покупателей товаров, их формированию с помощью маркетинговых коммуникаций, способностью изучать и прогнозировать спрос потребителей, анализировать маркетинговую информацию, конъюнктуру товарного рынка
21	ПК-7	способностью идентифицировать товары для выявления и предупреждения их фальсификации
22	ПК-8	способностью управлять персоналом организации (предприятия), готовностью к организационно-управленческой работе с малыми коллективами
23	ПК-9	способностью распознавать и оценивать опасности разных видов с учетом общепринятых критериев
24	ПК-10	способностью выбирать деловых партнеров, проводить с ними деловые переговоры, заключать договора и контролировать их выполнение
25	ПК-11	способностью осуществлять сбор, хранение, обработку и оценку информации, необходимой для организации и управления профессиональной деятельностью
26	ПК-12	готовностью работать с технической документацией, необходимой для профессиональной деятельности (коммерческой, или маркетинговой, или рекламной, или логистической, или товароведной) и проверять правильность ее оформления
27	ПК-13	способностью обеспечивать материально-техническое снабжение предприятия, закупки и продажу товаров, управлять товарными запасами
28	ПК-14	готовностью анализировать, оценивать и разрабатывать стратегии организации
29	ПК-15	готовностью участвовать в выборе и формировании логистических цепей и схем в торговых организациях, способностью управлять логистическими процессами и изыскивать оптимальные логистические системы
30	ПК-16	способностью проводить научные, в том числе маркетинговые, исследования в профессиональной деятельности
31	ПК-17	способностью участвовать в разработке инновационных методов, средств и технологий в области профессиональной деятельности
32	ПК-18	способностью разрабатывать проекты профессиональной деятельности
33	ПК-19	готовностью участвовать в реализации проектов в области профессиональной деятельности

Б1.В.ОД.7	Рекламная деятельность	ОК-2	ПК-17	ПК-19									
Б1.В.ОД.8	Торговое дело	ПК-2	ПК-5										
Б1.В.ОД.9	Организация и техника внешнеторговых операций	ПК-10	ПК-12	ПК-14	ПК-19								
Б1.В.ОД.10	Бухгалтерский учет	ПК-2	ПК-11										
Б1.В.ОД.11	Маркетинговые коммуникации	ПК-6	ПК-9	ПК-11									
Б1.В.ОД.12	Логистика	ПК-5	ПК-15										
Б1.В.ОД.13	Ярмарочно-выставочная деятельность	ПК-6	ПК-17										
Б1.В.ОД.14	Стандартизация, метрология, подтверждение соответствия	ПК-2	ПК-3	ПК-7	ПК-10								
Б1.В.ОД.15	Безопасность предприятия в сфере коммерции	ОК-8	ПК-3	ПК-4	ПК-9								
Б1.В.ОД.16	Эстетика и дизайн товаров	ПК-18											
Б1.В.ОД.17	Организация, технология и проектирование предприятий	ОК-12	ПК-5	ПК-8	ПК-15								
	Элективные курсы по физической культуре	ОК-14											
Б1.В.ДВ.1.1	Таможенное дело	ОК-8	ПК-6	ПК-11	ПК-14	ПК-16							
Б1.В.ДВ.1.2	Управление потоками в коммерческой деятельности	ОК-8	ПК-6	ПК-9	ПК-11	ПК-14	ПК-16						
Б1.В.ДВ.2.1	Базы данных	ОК-1	ОК-8	ПК-1	ПК-2								
Б1.В.ДВ.2.2	Программные средства офисного назначения	ОК-1	ОК-8	ПК-1	ПК-2								
Б1.В.ДВ.3.1	Основы потребительских знаний	ПК-2	ПК-5										
Б1.В.ДВ.3.2	Инфраструктура рынка	ПК-6	ПК-14										
Б1.В.ДВ.4.1	Поведение потребителей	ОК-4	ОК-6	ОК-8	ПК-6	ПК-11	ПК-14	ПК-16					
Б1.В.ДВ.4.2	Методы исследования рынка	ОК-4	ОК-6	ПК-6									
Б1.В.ДВ.5.1	Мерчендайзинг	ПК-6											
Б1.В.ДВ.5.2	Рекламный менеджмент	ПК-6											
Б1.В.ДВ.6.1	Сервисная деятельность	ПК-1											
Б1.В.ДВ.6.2	Биржевое дело	ПК-6	ПК-14										
Б1.В.ДВ.7.1	Маркетинговые исследования	ОК-8	ПК-6	ПК-9	ПК-11	ПК-14	ПК-16						
Б1.В.ДВ.7.2	Сервис в торговой деятельности	ПК-12											
Б1.В.ДВ.8.1	Маркетинг в отраслях и сферах деятельности	ПК-6	ПК-17										
Б1.В.ДВ.8.2	Маркетинг услуг	ПК-4	ПК-19										
Б1.В.ДВ.9.1	Риски в маркетинговой деятельности	ОК-4	ОК-6	ОК-8	ПК-6	ПК-11	ПК-14	ПК-16					
Б1.В.ДВ.9.2	Искусство продаж	ПК-6	ПК-14										
Б2	Практики	ОК-1	ОК-2	ОК-3	ОК-4	ОК-8	ПК-1	ПК-2	ПК-3	ПК-4	ПК-5	ПК-6	ПК-7
		ПК-9	ПК-10	ПК-11	ПК-12	ПК-13	ПК-15	ПК-16	ПК-17	ПК-18			
Б2.У.1	Практика по получению первичных профессиональных умений и навыков	ОК-1	ОК-2	ОК-3	ОК-8	ПК-1	ПК-5	ПК-6	ПК-7	ПК-9	ПК-12		

